



Die ADDCON GmbH mit Sitz in Bitterfeld-Wolfen ist Teil der international tätigen ADDCON-Gruppe. Auf mehreren Produktionsstandorten in Europa veredeln unsere Teams Chemikalien zu innovativen, nachhaltigen und effektiven Spezialitäten für unterschiedliche Industrien.

„Leading the innovation in green chemistry ist unser Ziel!“

Erleben Sie die spannende Atmosphäre eines mittelständischen internationalen Unternehmens. Erleben Sie ein Unternehmen, in dem Sie die Wertschöpfung für die Flughäfen, die Backwarenindustrie, die Landwirtschaft und die Ölindustrie noch anfassen können.

Aufgrund der guten Qualität und die hohe Nachfrage nach unseren Produkten, sowie um die Betreuung unsere Kunden sicher zu stellen, suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Sales Manager FEED (m/w/d)

Als Sales Manager FEED sind Sie im Vertrieb tätig und betreuen die Bestands Kunden und sind auch für die Gewinnung von neuen Kunden zuständig. Dabei ist es wichtig unsere Partner mit Ihrem persönlichen Kontakt zu unterstützen und so hohe Zufriedenheit für die Kunden und das Unternehmen zu generieren. Selbstverantwortlich übernehmen Sie alle Maßnahmen von der ersten Akquise bis hin zur Produktberatung und Auftragserstellung. Neben dem Vertriebs Talent ist auch ein technischer Hintergrund wichtig. Wenn Sie mit den Herausforderungen in der Tierhaltung vertraut sind, dann sind Sie genau richtig in unserem Team.

Das sind die Aufgaben unseres Außendienstmitarbeiters

- Betreuung Bestands Kunden
- Neukundenakquise
- Raum Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen.
- Verkaufsverhandlungen
- Angebotserstellung
- Marktanalyse
- Erstellung von Vertriebsstrategien
- Serviceleistungen & Beratungsfunktion
- Arbeiten im Team

Voraussetzungen des Außendienstmitarbeiters

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich der Landwirtschaft
- Bevorzugt abgeschlossenes Studium (Landwirtschaft)
- Kenntnisse in der Fütterung Monogaster und Wiederkäuern
- Bereit für die persönliche Weiterentwicklung, Teamfähigkeit

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

job@addcon.com

- Besitz des Führerscheins Klasse B

Das bieten wir Ihnen

- eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- ein eigenes Verkaufsgebiet mit starkem Potenzial
- viel Raum für Gestaltung und Eigeninitiative
- ein Top-Gehaltspaket mit Fixum plus Provision
- einen Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- arbeiten vom Home Office
- eine intensive Einarbeitung und Betreuung durch unser Team

Bei Addcon finden Sie ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet in einer sehr interessanten Branche. Nach einer fundierten Einarbeitung können Sie Ihr Aufgabengebiet selbstständig und eigenverantwortlich bearbeiten. Es erwartet Sie ein offenes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und eine gute Zusammenarbeit in einem aufgeschlossenen und kollegialen Team. Sehen Sie Ihre Zukunft in einem schnell wachsenden, dynamischen, internationalen Unternehmen.

Folgen Sie uns auf:



<https://www.facebook.com/Addcon-192110601416677/>



<https://www.instagram.com/addcongreenchemistry/>